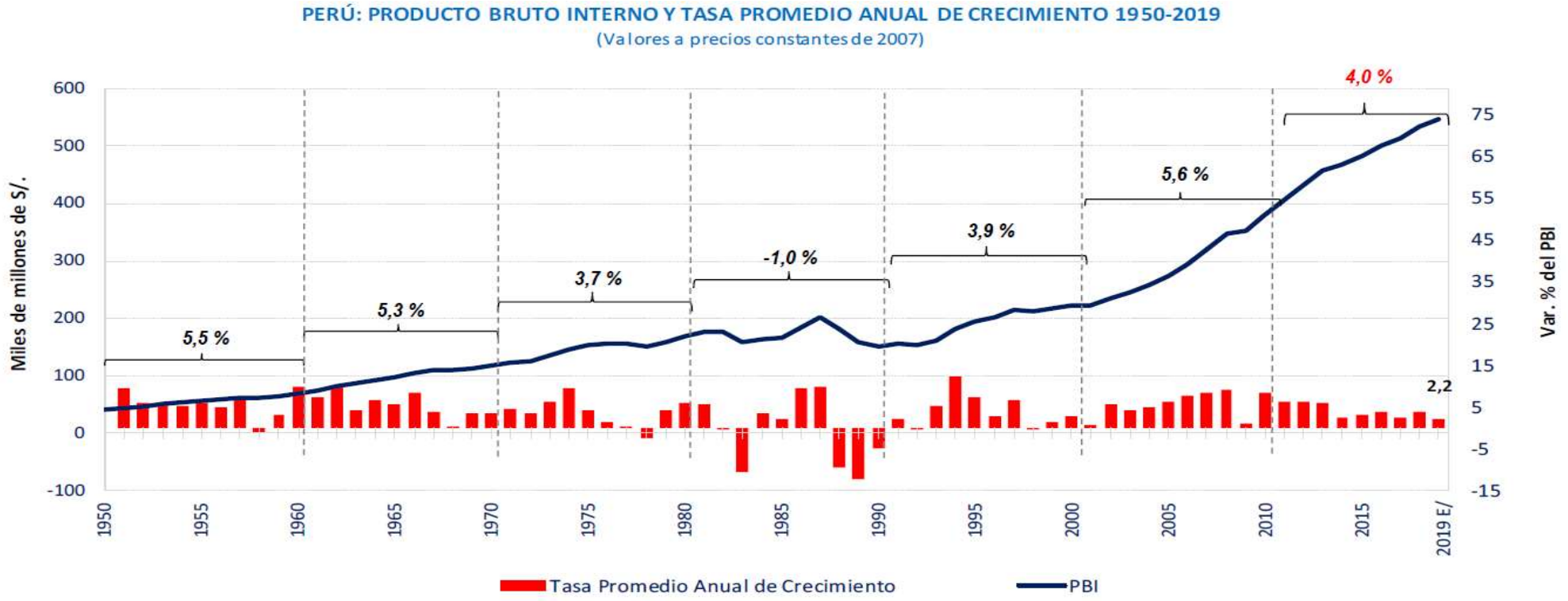
Competitiveness and Sustainable Development Institute

EL MODELO ECONÓMICO PERUANO: esclareciendo algunos mitos después de tres décadas

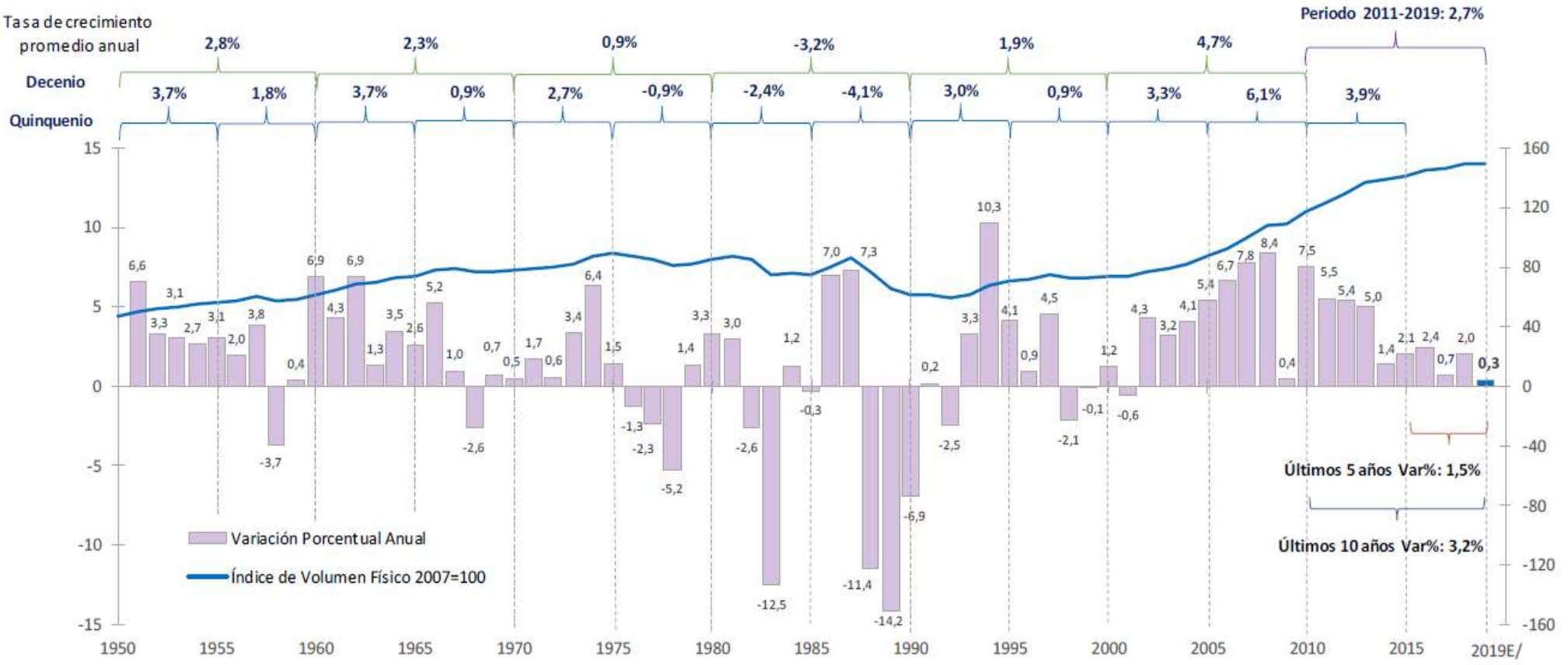
Dr. Jaime E. Luyo



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

PERÚ: PRODUCTO BRUTO INTERNO POR HABITANTE 1950 - 2019

(Índice de volumen físico - Año Base: 2007=100)



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

Ve a Configuración para

AÑO	Promedio
1981	75,4
1982	64,5
1983	111,2
1984	110,2
1985	163,4
1986	77,9
1987	85,8
1988	667,0
1989	3 398,7
1990	7 481,7
1991	409,5
1992	73,5
1993	48,6
1994	23,7
1995	11,1
1996	11,5
1997	8,5
1998	7,3
1999	3,5
2000	3,8

INFLACIÓN EN EL PERÚ

Fuente: BCRP , 2001

Comentarios :

Observando los gráficos de la evolución del PBI a precios constantes, y el PBI per cápita real podemos señalar que:

- de las tasas de crecimiento promedio de las últimas tres décadas , sólo en la década del 2000 llega a ser similar a la alcanzada en la década de 1950 cuando ***nó*** existía un modelo de libre mercado;

- que el *shock* aplicado el 08 de agosto de 1990 para introducir el nuevo modelo económico, contribuyó tambien a la caída de ***-5%*** en crecimiento del PBI y ***-6.9%*** del PBI per cápita; pero el impacto a la población se reflejó en la exacerbación de la inflación que superó a la del año previo llegando a **7,481 %** (según AP-AFP-Reuter; la gasolina de 84 octanos subió 30 veces, alimentos de primera necesidad : la leche 3 veces, el pan francés casi 3 veces, harina 7 veces, frejol canario 12 veces; pescado 4 veces, carne de res 3 veces, el US dólar subió 8 veces; entre otros);

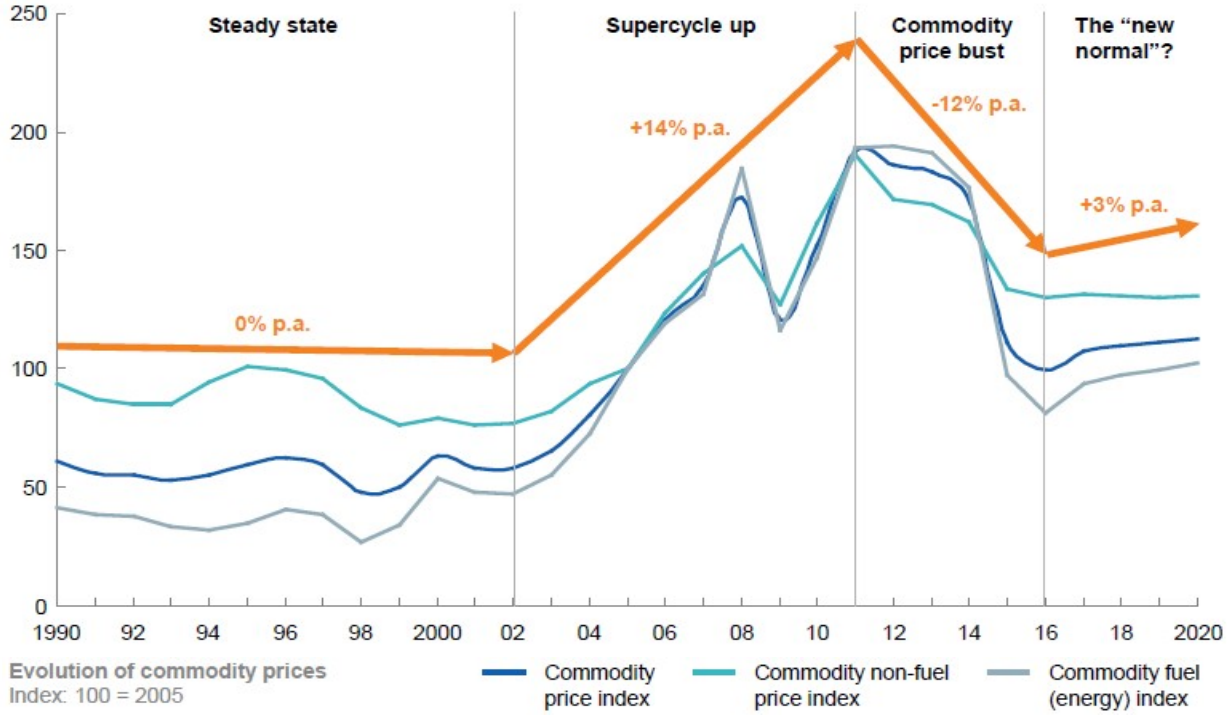
- la inflación siguió afectando notoriamente a la población los años siguientes; recién en el ***año 1997*** cayó a un dígito;

- el PBI en valores reales, mayor de la década de 1980-1990 (según estadísticas del INEI, de 200,778 millones de soles), recién se recuperó en **1996**; pero nó el PBI/cápita que fue de 8,142 soles, menor que en el año 1987 de 9,834 soles; es decir una menor capacidad de compra del ciudadano común y después de la caída a **6,961 soles** en valores reales en 1990. La capacidad adquisitiva de 1987 se alcanzó 18 años después en el 2005. Comparando las tasas de crecimiento promedio por década del PBI con las del PBI/cápita, este último índice siempre ha sido menor; incluso durante el auge del precio de las materias primas en el periodo 2000-2015 y, también en la década de **1980** la caída fue más del triple;

- el quinquenio 1995-2000, terminó mal con una caída promedio del PBI/cápita, desde el nivel 3 % en el quinquenio previo, a ***solo 0.9%*** . El quinquenio 2015-2020, por el Covid 19 el promedio es ***negativo,*** estimamos en ***-1.8%*** y, que para el año 2020 ***es de -14.3 %***, con gran impacto social.

A continuación, explicaremos : ***¿cuál ha sido realmente la fuerza económica que impulsó el crecimiento económico extraordinario de la economía peruana en la década 2000-210 ?***

The end of the commodity supercycle undermines Latin America's reliance on export-led growth



SOURCE: IMF; McKinsey Global Institute analysis 2018

Una economía pequeña como la peruana (es el ***0.58%*** de la economía mundial, según el BM) y tiene una estructura productiva primario-exportadora (la OIT, en set. 2020, dice «En los últimos 20 años, Perú ha estado en el grupo de países con bajo grado de complejidad económica debido a la poca transformación de sus capacidades productivas (***escasa diversificación productiva***). Según el Índice de Complejidad Económica del Growth Lab de la Universidad de Harvard del año 2018, el país se ubicó en el puesto 104 de 133 países....La canasta exportada está ***poco diversificada y concentrada en materias primas básicas***, lo cual es una señal de alta vulnerabilidad a **fluctuaciones del precio** de los *commodities* en el mercado internacional....Por tanto, para acelerar el ritmo de crecimiento es necesario tener una visión de diversificación y sofisticación de la economía.») .

hemos señalado en eventos públicos* que:

«Las economías de LA y el Perú, con la ***globalización*** están más cautivas de los factores externos como la volatilidad de ***precios de los commodities y las tasas de interés de la FED***; con industrias proveedoras de materias primas a los países industrializados y los emergentes.

- La política de desarrollo, en los países de LA debe orientarse hacia la reducción progresiva de la acentuada ***dependencia*** de la exportación de ***commodities,*** con una estrategia de ir invirtiendo los ingresos de éstas exportaciones en la **creación de nuevas industrias** cuyo principal factor de producción sea ***el conocimiento*** que crece indefinidamente y no tiene rendimientos decrecientes como el capital físico.

- El país debe definir una ***estrategia de desarrollo a mediano y largo plazo***, que tome cuenta el desarrollo del mercado interno, las limitaciones de los tratados de libre comercio, la dependencia del precio internacional de los *commodities*, ***el poder de mercado*** de los oligopolios nacionales e internacionales, entre otros factores.»

*J.E. Luyo, *Modelo economico del Perú en el contexto de disruption tecnológica del siglo XXI*, Encuentro Científico Internacional 2020, enero 2020

Reflexiones finales

- el «modelo económico peruano», ha seguido en términos generales las pautas del llamado *Consenso de Washington* de 1989, cuya aplicación se inició con el nuevo gobierno con el *shock e*conómico de 1990 y, como hemos referido previamente, también conribuyó a más inflación y mayor caída del PBI y, la hiperinflación se logró controlar realmente ***siete años después*** y, el mayor nivel PBI anual alcanzado en la década de 1980-1990, en valores reales, solo se llegó ***a igualar recién en el año 1996 ;*** pero el PBI/cápita recién ***18 años después*** en el 2005; es decir, la gran población peruana es la que realmente ha soportado el «éxito» del modelo económico instituido en la Constitución de 1993;

- los reconocimientos de los entes financieros internacionales de los indicadores macro-económicos peruanos, han estdo referidos principalmente al comportamiento de la economía durante la década del 2000-2010 y, luego el entusiasmo ha ido atenuándose conforme la tasa de crecimiento anual se ha ido reduciendo, hasta que llegó la pandemia; reconociendose ahora que, la caída del crecimiento es una de la mayores a nivel internacional (según el BCRP, de ***-12.5% en el 2020***, siendo el promedio ***en AL de -7.7%***). Esto explica que la economía peruana no tiene una estructura productiva que posibilite que sea resiliente ante factores externos adversos y, que básicamente no ha cambiado en las tres últimas décadas continuando su condición de primario-exportadora y, por lo tanto muy dependiente de la ***volatilidad de los precios internacionales de los commodities***, y frágil ante crisis y factores externos .

- El mayor crecimiento económico en la década 2000-2010 ha sido principalmente resultado del ***boom de los commodities*** que del «modelo económico» que, según lo hemos analizado en artículos previos, es de ***«crecimiento sin distribución»*** y, por lo tanto ***insostenible***.

Finalmente, reitero mi propuesta expresada previamente.

Lima, 01 de febrero 2021

"ningún viento es favorable para el que no sabe a dónde va".

Séneca