

# Factores que influyen en la elevación del precio del GLP en Perú

**E**n el mes de agosto se cumplen 14 años que llegó el gas a Lima desde el lote 88 de Camisea en su componente de gas natural seco, que ha servido mayormente de combustible (70%) para las empresas termoeléctricas y el resto destinado a consumo residencial y de la industria nacional. El componente de los líquidos de Camisea está integrado, entre otros, por el denominado gas licuado de petróleo (GLP).

Desde sus inicios, el negocio del gas ha estado acompañado de controversias. A los pocos meses de iniciada la operación del transporte de gas, se produjeron derrames de líquidos a causa de averías en el poliducto y repitieron en los dos años siguientes y continúan hasta el presente año, con un litigio con el Estado por responsabilidades contractuales que, inesperadamente, tuvo una sentencia favorable a la transportadora..

En noviembre del 2002, el gobierno de turno decreta la denominada garantía de red principal por la cual se introduce un pago en la factura mensual del consumidor eléctrico final (sin incluir a las termoeléctricas) que cubre los ingresos garantizados del transportista de gas incluso desde antes de entrada la operación del gasoducto. Es decir, asegurando con riesgo financiero cero el negocio del transportador que, en la práctica, se traduce en un estimado del 40% del financiamiento del gasoducto.

Entre el 2003 y 2005 se hicieron modificaciones legales a efectos de posibilitar que

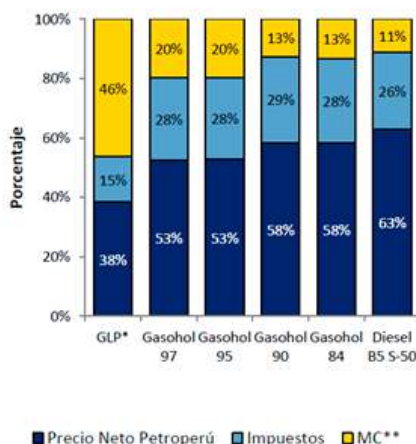


DR. ING. CIP JAIME E. LUYO KUONG\*

el total de la producción del lote 56 sea destinado a la exportación. Esto ha resultado un mal negocio para el país cuyas regalías se han desplomado desde el surgimiento del shale gas norteamericano y que, según contrato entre privados, el gas peruano está valorizado en casi la décima parte del precio que paga el importador mexicano por el gas norteamericano.

Al cumplirse cuatro años de operación, en agosto del 2008, se declaró oficialmente la congestión del gasoducto Camisea-Lima (Andina, 2.8.2008). Posteriormente, se publica que Pluspetrol vende más caro el GLP en el Perú y exporta más barato (Gestión, 12.8.2010).

Estructura de precios de venta al usuario final de combustibles líquidos (Junio 2017)



\*Precio expresado en soles por kilogramo.  
\*\*MC: Margen comercial, definido como el precio final menos los impuestos y el precio neto PETROPERU

Recientemente, se elevó el precio del balón doméstico de 10 kg. a pesar de la caída del 20% del precio de referencia Mont Belvieu (Gestión, 26.4.2018). Esto explica que las empresas productoras prácticamente tienen un monopolio (Pluspetrol 83%, PetroPerú y La Pampilla 04% del mercado) y las envasadoras de GLP conforman un oligopolio (Solgas, Zgas, Lima Gas) concentran, aproximadamente, el 70% y otras (como Llama Gas, Inti Gas y el resto) han venido ejerciendo su poder de dominio en el mercado de GLP.

Además, desconociendo que, un 87% del GLP proviene del gas de Camisea cuya pro-

ducción es mucho menos costosa que en las refinerías de petróleo; y también la variación a la baja cuando el precio del petróleo y derivados cayó notoriamente en años recientes.

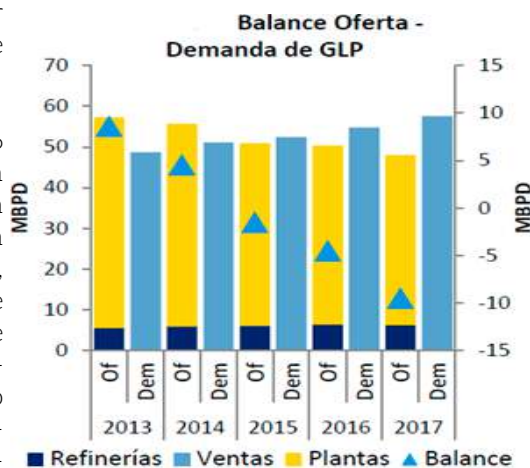
De otro lado, los gobiernos de turno han estado subsidiando el GLP para uso doméstico mediante el Fondo de Compensación de Precios de Combustibles y bonos en la región sur-oeste a fin de cubrir las alzas y márgenes de notorias ganancias, principalmente por las envasadoras y comercializadoras mayoristas, como se puede observar en el gráfico de la estructura de precios de venta al usuario final donde el margen de comercialización fuera de impuestos alcanza el 46%.

Otro factor que incide en el precio del GLP a nivel minorista es el índice de accesibilidad (población/nº locales de venta) que en el caso de Lima Metropolitana y Callao es de 6045, casi tres veces peor que en la Sierra de 2121.

A partir del 2016 se ha observado un déficit para cubrir la demanda de GLP y ha estado importándose, principalmente, de Bolivia que obtiene GLP de sus yacimientos gasíferos, cuyo precio oficial publicado por el ente regulador se muestra en el

REGIÓN	Locales de venta GLP	Población	Ratio
COSTA (sin Lima)	1544	9,115,395	5904
LIMA y CALLAO	1678	10,143,003	6045
SIERRA	4022	8,531,626	2121
SELVA	1180	2,997,288	2540
TOTAL	8424	30,787,312	3655

Fuente: DSR-GSE-Osinergmin, INEI



Nota: Eje derecho muestra el Balance  
Fuente: INEI, DSR-GSE-Osinergmin



Fuente: Agencia Nacional de Hidrocarburos/Bolivia

gráfico; precio que corresponde a un balón de gas de 10 kg. de aproximadamente 12 soles.

Comentarios finales

Después de este rápido repaso de la problemática del GLP en nuestro país, un recurso natural agotable nacional, podemos decir que es justificado el malestar del consumidor peruano, pues el precio aquí es más caro que en países vecinos como Bolivia.

Lo mismo sucede con el gas natural que se exporta a precios subvaluado, mientras que es escaso para el consumo residencial y de la industria nacional. Se puede explicar por los factores siguientes:

La política energética está enmarcada dentro una concepción de libre mercado sin reparar que en el sector energía a nivel nacional e internacional el mercado está dominado por oligopolios de empresas transnacionales y la participación subsidiaria de empresas nacionales a lo largo de la cadena de producción-transporte-distribución.

En el Perú se manifiesta a través de la legislación y normas regulatorias bajo el concepto que "los recursos naturales son nuestros cuando están bajo tierra y, el que los extrae es el propietario".

Muchas incoherencias en la toma de decisiones de política energética en el país, se explica por la existencia de modalidades de captura del Estado como la denominada "puertas giratorias", que la ciudadanía ha podido conocer con los últimos acontecimientos, incluso ha causado la renuncia de un presidente de la República vinculado a grandes proyectos nacionales.

Finalmente, solo se tendrá una solución que beneficie a todos los peruanos cuando se reformule la política energética para que realmente esté orientada a lograr "Un sistema energético sostenible, confiable, que contribuye al crecimiento económico y a una mayor equidad social, y protege el medioambiente".

\* Ingeniero mecánico electricista de la UNI. Master of Science Rensselaer. Polytechnic Institute. Ph.D. en la UNMSM. Ha sido Decano fundador y reelecto de la FIEE y Profesor Emérito de la Decana de América. Autor de obras y de más de 100 trabajos de investigación.